

# FÅ RÅD TIL EN STØRRE FAMILIEBIL MED FLEXLEASING

FlexLeasing er bedst kendt i forbindelse med meget dyre luksusbiler, hurtige sportsvogne og seje motorcykler. Hos FlexCars ser de også mange fordele ved at flexlease firma- eller familiebil i mellemklassen.

## Af Helle Bak

Den største fordel ved FlexLeasing er, at du kan få en langt mere spændende bil med bedre komfort og større sikkerhed med en mindre kapitalbinding, end hvis du køber en bil, hvor du skal betale hele registreringsafgiften. Det betyder, at familien kan skifte bilen ud efter behov. For firmaer kan der være store fordele ved at vognparken hele tiden matcher behovet, og at der ikke er bundet en uforholdsmæssig stor kapital i bilerne. FlexLeasing betyder, at du kun betaler dansk registreringsafgift i forhold til den tid, du rent faktisk benytter dit dansk indregistrerede køretøj i Danmark. Du skal altså ikke finansiere en fuld registreringsafgift af bilens værdi.

## AARHUSIANSKE BRØDRE BAG FLEXCARS SUCCES

Brødrene Dan og Kim Høyer Malling stiftede FlexCars GmbH i 2006 og siden FlexCars ApS. "I starten var det primært ud fra et personligt ønske om at kunne køre rundt i ønskebilen, men det var ikke uden problemer," fortæller Dan Høyer Malling. "SKAT vidste ikke helt, hvad FlexLeasing var, så alting tog utrolig lang tid og var ofte meget bøvet. Det er heldigvis blevet nemmere, og vi har i dag en storkundeaftale med SKAT, som betyder, at vores leasingkontrakter er forhåndsgodkendte, så vi i løbet af ganske kort tid kan få vores kunder ud at køre." De mange erfaringer vil brødrene nu gerne dele med folk, der ønsker en bil i mellemklassen. "For os handler det om, at vores kunder føler sig trygge – uanset om de vælger at køre i rummelig, men lækker familiebil eller en spændende sportsvogn. Vi arbejder derfor med stor gennemsigtighed i vores kontrakter, så folk kan se, hvad hver enkelt krone går til," forklarer Dan Høyer Malling.

## FORSKELLIGE FORMER FOR LEASING

Med privatleasing er det leasingselskabet, som ejer bilen under hele forløbet, og her er der typisk tale om helt nye biler hvor kunden ikke har mulighed for at vælge bestemt farve eller udstyrsmodel. Her skal bilen typisk leveres tilbage i en bestemt stand og må kun have kørt et på forhånd aftalt antal kilometer, da det ellers koster ekstra.

Med FlexLeasing har kunden mulighed for selv at finde og købe bilen uden dansk afgift – typisk i Tyskland. FlexCars køber efterfølgende bilen fra kunden og ejer bilen i kontraktens løbetid, altså mens kunden kører i den. Kunden kan køre et ubegrænset antal kilometer ligesom fejl og mangler ikke skal erstattes, men naturligvis kan afspejle sig i salgsprisen, når bilen skal sælges.

## LUKSUS I HVERDAGEN

Med FlexLeasing står det klart, at jo dyrere bilen er des bedre kan det betale sig at flexlease, og at det ikke kan betale sig at benytte sig af FlexLeasing, hvis bilen koster under 200.000 kr. inkl. de danske afgifter. Endelig betales der fra ½% til 2% af den beregnede totale registreringsafgift pr. måned afhængig af bilens alder.

Ifølge Dan Høyer Malling skal vi dog slet ikke op i luksusbilsegmentet, før der er gevinst. Hvis man nu gerne vil have en Audi A6 Stationcar 3.0 TDI Avant fra 2010, der har kørt 50.000 km, så skal man betale ca. 513.000 kr. på det danske brugtbilmarked. Heraf er ca. 325.000 kr. afgifter. Finder man bilen i Tyskland og herefter flexleaser bilen i to år skal man i stedet af med ca. 115.000 kr. ved kontraktens indgåelse, hvoraf ca. 97.500 kr. er et depositum, som man får tilbage ved kontraktens udløb. Herefter betaler man ca. 5.200 kr. om måneden

inkl. afskrivning. Når kontrakten udløber har bilen en restværdi på ca. 173.000 kr. og kan frit sælges i hele Europa eller byttes til en anden bil.

"Jeg tror, mange vil gøre brug af konceptet, når de først får øjnene op for muligheden for at køre i en spændende og trafik-sikker bil, uden at det vælter hele husholdningsbudgettet. Samtidig er der fordelene ved at kunne sælge sin brugte bil på det store europæiske marked fremfor det mere begrænsede danske marked" siger Dan Høyer Malling.

FlexCars hjælper naturligvis gerne med at finde ønskebilen og sørge for at få bilen hjem fra den tyske leverandør. Ligesom de er behjælpelige, når kunden igen skal sælge bilen.



CYKEL...  
ELLER  
FLEXLEASING?

**FLEXCARS**

Hjælper dig med valget!



www.FlexCars.dk